

Die **Corporate Health Consulting GmbH** ist die erste und einzige Unternehmensberatung in Österreich mit ausschließlicher Spezialisierung auf Betriebliches Gesundheitsmanagement. Seit 18 Jahren reduzieren wir Krankenzustände und verbessern das Unternehmensklima. Das Unternehmen wächst – im Vorjahr um 21% - und baut gerade den Markt in der DACH Region und Nord Amerika weiter aus. Unser Ziel ist es, die führende Unternehmensberatung für Betriebliches Gesundheitsmanagement zu werden. Diesen Erfolg könnten Sie in der DACH Region ab sofort mitgestalten als

## **SALES CONSULTANT (w/m)** **Corporate Health Management**

### **Ihre Verantwortungen:**

- Betreuung von Key Accounts persönlich sowie per Telefon
- Telefonische Terminvereinbarung
- Verkaufsgespräche über Telefon, sowie vor Ort beim Kunden
- Vor- und Nachbereiten von Sales- sowie Angebotspräsentationen
- Analysieren von Kundenpotenzialen
- Gewinnen von Neukunden
- Besuch von branchenspezifischen Messen sowie Veranstaltungen
- Durchführung von Angebotspräsentationen und von BGM-Erstberatungen
- Follow Up und Follow Through
- Zusätzlich zum Betreuen und Bearbeiten bestehender Leads Aufbau einer eigenen Leadliste und Pipeline zur Neukundenakquise
- Gewinnung von Teilnehmern und Partnern für unser eigenes Konferenzformat den CHC Summit

### **Ihr Profil:**

- Verkaufserfahrung und nachweisliche Abschlussstärke im B2B Bereich
- Solide, kontaktstarke Persönlichkeit mit gutem Auftreten, hoher Beratungs- und sozialer Kompetenz sowie ausgeprägter Hands-on Mentalität
- Strukturierter Arbeitsstil und gute Englischkenntnisse; Reisebereitschaft (50% in der DACH Region hauptsächlich in Österreich), Führerschein B
- Verhandlungssicherheit und Umsetzungsstärke
- Hohe Frustrationstoleranz und Arbeitsmoral
- Ausgeprägte Follow Up und Follow Through Kompetenz
- Ausbildung im Betrieblichen Gesundheitsmanagement oder Sales von Vorteil
- Interesse an Gesundheit und persönlichem Wachstum

### **Wir bieten Ihnen:**

- Umfangreiche fachliche Einschulung im Rahmen eines 1-jährigen Mentoring-Programmes
- Langfristige Tätigkeit in einem Wachstumsmarkt mit außerordentlichen Verdienstmöglichkeiten
- Sie bringen ihre Begeisterung und Integrität ein und wir bieten ihnen bis hin zu einer internationalen Karriereöglichkeit und Aufbau einer eigenen Salesorganisation
- Die Möglichkeit, Projekte zu verkaufen, die WIRKLICH etwas bewirken und einen positiven Einfluss im Leben von tausenden Menschen haben
- Ein leistungsbezogenes Gehalt mit großem Provisionsanteil, Basisgehalt EUR 50.000 brutto pro Jahr (Überszahlung abhängig von Erfahrung möglich).

Teilen sie unsere Vision das Thema Betriebliches Gesundheitsmanagement in die Köpfe des Top Managements zu bringen und damit die Art und Weise wie diese mit ihren Mitarbeitern umgehen ein für alle Mal zu verbessern? Dann melden Sie sich entweder mit einer „klassischen“ Bewerbung inklusive Motivationsschreiben oder mit einem Bewerbungsvideo, warum gerade SIE und nur SIE die richtige Person für diese Stelle sind. Für schriftliche Bewerbungen wenden Sie sich bitte an Stephan Poschik unter [office@feeltheenergy.com](mailto:office@feeltheenergy.com)